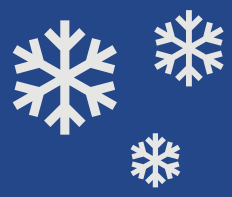
Gestalten Sie Ihre Zukunft in unserem Unternehmens als **Vertriebsleiter (m/w/d) Kältemittel Deutschland**



Hier sind Sie in Ihrem Element

- ✓ Gesamtverantwortung für Absatz und Marge im Geschäftsbereich Kältemittel Deutschland
- ✓ Entwicklung und Umsetzung der nationalen Vertriebsstrategie unter Berücksichtigung regulatorischer Rahmenbedingungen (z. B. F-Gas-Verordnung)
- ✓ Führung, Steuerung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams
- ✓ Steuerung von Key Accounts sowie aktiver Ausbau des Kundenportfolios
- ✓ Verantwortung für Forecast, Budgetplanung und Vertriebscontrolling
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit Einkauf und Geschäftsleitung zur Weiterentwicklung des Produktportfolios
- ✓ Aktive Gestaltung von Transformationsprozessen

Die Formel für Ihren Erfolg

- ✓ Erfolgreich abgeschlossenes technisches oder naturwissenschaftliches Studium (z. B. Chemie, Verfahrenstechnik, Kältetechnik) oder vergleichbare Qualifikation
- ✓ Mehrjährige Führungserfahrung im technischen B2B-Vertrieb, idealerweise in der Spezialchemie oder Kältemittelindustrie
- ✓ Fundiertes Verständnis von Marktmechanismen, Preisstrategien und Margensteuerung
- ✓ Ausgeprägte Fähigkeit zur Führung und Weiterentwicklung von Vertriebsteams
- ✓ Analytische und strukturierte Arbeitsweise mit hoher Zahlenaffinität (Forecast, KPIs)
- ✓ Verhandlungssichere Deutsch- (C2-) und Englischkenntnisse (C1-Niveau)
- ✓ Bereitschaft zu regelmäßiger Reisetätigkeit

Wir bieten Ihnen

- ✓ Flache Hierarchien und Raum zur Eigeninitiative
- ✓ Attraktives Gehalt mit erfolgsabhängigen Bonuszahlungen
- ✓ Firmen-Pkw zur privaten Nutzung
- ✓ Arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge
- ✓ Attraktive Schulungs- und Weiterbildungsangebote
- ✓ Kollegiale Arbeitsatmosphäre und Firmenfeste
- ✓ Eine unbefristete Vollzeitstelle und 30 Tage Urlaub
- ✓ Homeoffice-Möglichkeit

Sie möchten sich in einem global agierenden Unternehmen einbringen und gemeinsam mit qualifizierten Kollegen engagiert einen Mehrwert für das Unternehmen schaffen. Es erwartet Sie ein anspruchsvolles Umfeld, in dem Sie mit den herausfordernden Aufgaben wachsen werden. Begleiten Sie uns.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an karriere.tega.de an uns richten.

TEGA ist ein Unternehmen, das mittelständisch denkt und vom Know-how und Netzwerk eines Großkonzerns profitiert. Als Tochterunternehmen der DCC plc verfügen wir über Kompetenz und langjährige Erfahrung in den Bereichen Flüssiggas, Autogas, Anwendungstechnik und Kältemittel. Die Sparte Kältemittel beliefert eine Vielzahl von Kunden, vom Industrieunternehmen bis zum Handwerksbetrieb. Unser breites Angebot an natürlichen Kältemitteln unterstützt die Kälte- und Klimatechnik auf dem Weg in eine nachhaltige Zukunft.

Für unsere Zentrale in Würzburg suchen wir Sie ab sofort.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an uns richten:

TEGA – Technische Gase und Gasetechnik GmbH

Personalabteilung
Werner-von-Siemens-Straße 18
97076 Würzburg
Telefon 0931 2093-125