

# Gestalten Sie Ihre Zukunft in unserem Unternehmens als Key Account Manager (m/w/d) Kältemittel International



## Hier sind Sie in Ihrem Element

- ✓ Ausbau des TEGA-Kältemittelgeschäfts einschl. nachhaltiger Kreislaufwirtschaft mit Direktkunden wie auch mit Vertriebspartner im europäischen Ausland
- ✓ Erreichen der internationalen Umsatz- und Ertragsziele, sowie eigenverantwortliche Erweiterung des internationalen Kundenstamms und professionelles Kundenbindungsmanagement für Key Accounts
- ✓ Reporting an den Vertriebsleiter Kältemittel und ständiger Dialog im Rahmen von z.B. Umsatz- und Budgetplanungen
- ✓ Funktionsübergreifende Teamarbeit mit Produktion, Qualitätslabor, Logistik und technischem Service

## Die Formel für Ihren Erfolg

- ✓ Erfolgreich abgeschlossenes naturwissenschaftlich-technisches Studium bzw. vergleichbare Ausbildung
- ✓ Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb und Verkauf, idealerweise im B2B-Spezialchemie-Geschäft
- ✓ Eigenständige, strukturierte und vorausschauende Arbeitsweise
- ✓ Souveräne und zielführende Kommunikation mit internen und externen Geschäftspartnern
- ✓ Sicheres, selbstbewusstes Auftreten
- ✓ Erfahren in Change-Management, z.B. bei sich wandelndem Produktportfolio
- ✓ Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Deutsch (C1-Niveau) und Englisch (B2-Niveau)

## Wir bieten Ihnen

- ✓ Flache Hierarchien und Raum für Eigeninitiative
- ✓ Attraktives Gehalt mit individuellen Bonuszahlungen
- ✓ Arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge
- ✓ Weitere Sozialleistungen (u. a. Essensgeldzuschuss, Gesundheitsmanagement)
- ✓ Attraktive Schulungs- und Weiterbildungsangebote
- ✓ Kollegiale Arbeitsatmosphäre und Firmenfeste
- ✓ Eine unbefristete Vollzeitstelle und 30 Tage Urlaub
- ✓ Homeoffice-Möglichkeit
- ✓ Kaffee- und Getränkeflatrate
- ✓ Firmeneigene Parkplätze sowie gute ÖPNV-Anbindung

Sie möchten sich in einem global agierenden Unternehmen einbringen und gemeinsam mit qualifizierten Kollegen engagiert einen Mehrwert für das Unternehmen schaffen. Es erwartet Sie ein anspruchsvolles Umfeld, in dem Sie mit den herausfordernden Aufgaben wachsen werden. Begleiten Sie uns.

TEGA ist ein Unternehmen, das mittelständisch denkt und vom Know-how und Netzwerk eines Großkonzerns profitiert. Als Tochterunternehmen der DCC plc verfügen wir über Kompetenz und langjährige Erfahrung in den Bereichen Flüssiggas, Autogas, Anwendungstechnik und Kältemittel. Die Sparte Kältemittel beliefert eine Vielzahl von Kunden, vom Industrieunternehmen bis zum Handwerksbetrieb. Unser breites Angebot an natürlichen Kältemitteln unterstützt die Kälte- und Klimatechnik auf dem Weg in eine nachhaltige Zukunft.

**Für unsere Zentrale in Würzburg suchen wir Sie ab sofort.**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an uns richten:

**TEGA – Technische Gase und Gasetechnik GmbH**

Personalabteilung  
Werner-von-Siemens-Straße 18  
97076 Würzburg

Telefon 0931 2093-0  
E-Mail [karriere@tega.de](mailto:karriere@tega.de)

**TEGA**