

TEGA ist ein Unternehmen, das mittelständisch denkt und vom Know-how und Netzwerk eines Großkonzerns profitiert. Als Tochterunternehmen der DCC plc verfügen wir über Kompetenz und langjährige Erfahrung in den Bereichen Flüssiggas, Autogas, Anwendungstechnik und Kältemittel. TEGA verfügt über ein flächendeckendes Lieferstellennetz mit mehr als 500 Lagern in ganz Deutschland. Verschiedene Größen unserer Flaschen sorgen dafür, dass Ihnen die benötigte Energie so schnell nicht ausgehen wird.

Ab sofort suchen wir für unsere Gebiete Steinfurt, Osnabrück, Emsland, Ammerland, Aurich und Oldenburg einen

Kundenberater Flüssiggas im Außendienst (m/w/d)

Hier sind Sie in Ihrem Element:

- ✓ Sie übernehmen für den Produktbereich Flüssiggas die Vertriebsverantwortung in den o. g. Regionen
- ✓ Die Akquise von Neukunden gehört dabei ebenso zu Ihrem Aufgabenbereich wie die fortlaufende Betreuung unserer Bestandskunden
- ✓ Sie sind für die Angebotserstellung, das Nachfassen sowie für die Vertragsabschlüsse verantwortlich
- ✓ Sie stellen eine hohe Kundenzufriedenheit durch Ihre professionelle Betreuung sicher
- ✓ Zudem arbeiten Sie eng mit unserem Innendienst in der Hauptverwaltung zusammen

Die Formel für Ihren Erfolg:

- ✓ Sie bringen eine technische Ausbildung (z. B. Gas- / Wasserinstallateur o. ä.) mit
- ✓ Durch mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf haben Sie erfolgreich bewiesen, dass der Umgang mit Kunden eine Ihrer Stärken ist
- ✓ Sie sind kommunikationsstark, können beim Kunden souverän agieren und haben kein Problem damit selbstständig zu arbeiten
- ✓ Weiterhin legen Sie neben einer hohen Sozialkompetenz eine gute Selbstorganisation an den Tag
- ✓ Wenn zu Ihrem ausgeprägten Verhandlungsgeschick noch fachliches Know-how im Bereich Flüssiggas hinzukommt, dann sind Sie unser Wunschkandidat

Gute Gründe für unsere Verbindung:

Sie möchten sich in einem global agierenden Unternehmen einbringen und gemeinsam mit qualifizierten Kollegen engagiert einen Mehrwert für das Unternehmen schaffen. Es erwartet Sie ein anspruchsvolles Umfeld, in dem Sie mit den herausfordernden Aufgaben wachsen werden. Neben einem sehr attraktiven und wettbewerbsfähigen Gesamtvergütungspaket bieten wir zusätzliche ein Home-Office, einen Firmen-Pkw mit Privatnutzung, eine arbeitgeberfinanzierte Altersversorgung und vieles mehr. Begleiten Sie uns!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie uns bitte unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung über unser Bewerbungstool auf karriere.tega.de zusenden:

Weitere Informationen über uns finden Sie online unter <http://www.tega.de>